

Gesamtübersicht: Juli – Dezember 2025

Nr.	Trainingstitel	Dauer	Termin	Durchführung	Denk[mal] Seite
V_040	F.I.T. am Telefon, Teil 1	eintägig	31.07.2025	Digital	09
P_090	Präsentationstechnik	zweitägig	04.-05.08.2025	Präsenz / Köln	43
V_010	Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse in der Gastronomie	zweitägig	11.-12.08.2025	Präsenz / Köln	06
M_140	Von der Führungskraft zur Führungspersönlichkeit	zweitägig	13.-14.08.2025	Präsenz / Köln	33
V_050	F.I.T. am Telefon, Teil 2	eintägig	21.08.2025	Digital	10
M_010	Besprechungsmanagement	zweitägig	25.-26.08.2025	Präsenz / Köln	20
M_020	Coaching in der Führungspraxis	zweitägig	01./08.09.2025	Digital	21
P_030	Erfolgreiche Selbstpräsentation	zweitägig	04./17.09.2025	Digital	37
V_060	Fragetechnik	zweitägig	11./18.09.2025	Digital	11
M_030	Die Basis erfolgreicher Mitarbeiterführung	zweitägig	15./23.09.2025	Digital	22
P_050	Gelassener Umgang mit Stress	eintägig	19.09.2025	Präsenz / Köln	39
V_070	Handelsbetriebswirtschaft verstehen und anwenden	zweitägig	25.-26.09.2025	Präsenz / Köln	12
M_060	Führen mit Zielen	zweitägig	02./09.10.2025	Digital	25
M_110	Mitarbeiterteams führen	zweitägig	09.-10.10.2025	Präsenz / Köln	30
P_100	Rhetorik	zweitägig	14./28.10.2025	Digital	44
P_070	Kreativitätstechniken	zweitägig	20.-21.10.2025	Präsenz / Köln	41
V_090	Kunden typgerecht zum Abschluss führen	zweitägig	22.-23.10.2025	Präsenz / Köln	14
P_020	Effektives Zeit- und Selbstmanagement	zweitägig	23.-24.10.2025	Präsenz / Köln	36
V_100	Nutzenargumentationstechniken	zweitägig	30.10./06.11.25	Digital	15
M_050	Führen mit emotionaler Intelligenz	zweitägig	30.-31.10.2025	Präsenz / Köln	24
M_120	Moderationstechnik	zweitägig	04.-05.11.2025	Präsenz / Köln	31
M_080	Konfliktmanagement	zweitägig	07./14.11.2025	Digital	27
V_140	Schwierige Kunden für sich gewinnen	zweitägig	13.-14.11.2025	Präsenz / Köln	19
M_090	Mitarbeitergespräche konstruktiv führen	zweitägig	25.-26.11.2025	Präsenz / Köln	28
P_010	Das nächste Jahr - mein bestes Jahr!	eintägig	26.11.2025	Präsenz / Köln	35
M_100	Mitarbeiter- und Selbstmotivation	eintägig	01.12.2025	Digital	29
V_030	Verkäuferische Exzellenz - der TOP-.Verkäufer	dreitägig	01.-03.12.2025	Präsenz / Köln	08
M_150	Wertschöpfung durch Führung	zweitägig	10./18.12.2025	Digital	34
P_010	Das nächste Jahr - mein bestes Jahr!	eintägig	17.12.2025	Digital	35